



CICLO DE CURSOS Y CAPACITACIONES
GRATUITOS PARA LA MATRICULA

2024

Programa



Programa de: Presupuestos que cierran ventas

Información sobre el profesor

Docente

Arq. Federico De Rosso

Correo electrónico

info@remodelatucasa.com.ar

Información general

Descripción

En contextos de inestabilidad e incertidumbre resulta primordial construir estrategias de cotización que hagan viable un acuerdo con los comitentes.

Expectativas y objetivos

Introducir a los asistentes en la visión del presupuesto como complemento indispensable de la venta de servicios profesionales.

Ofrecer estrategias de computo comprensibles por los comitentes Presentar la cotización como la forma numérica de comunicar de lo ofrecido.

Presentar las formas de pago como otro aporte de valor profesional.

Programación del curso

Los temas mencionados se desarrollarán en una sola clase, asincrónica vía Zoom, el jueves 24 de octubre de 2024 a las 18hs